

INGENIEUR(E) TECHNICO-COMMERCIAL(E) RHONE-ALPES / PACA

L'entreprise

Filiale française de PCB Piezotronics, société américaine ayant 50 ans d'expertise et réalisant un CA > 250 M\$, nous sommes reconnus pour la fourniture de

- Capteurs et instrumentation à destination des industries de l'Aéronautique et la Défense, l'automobile et l'énergie.
- Solutions de monitoring vibratoire utilisées dans les procédés industriels de transformation,
- Ainsi que pour les sonomètres destinés à caractériser les nuisances acoustiques.

Au travers de nos trois marques, nous adressons ainsi cinq marchés différents nous permettant d'assurer un développement constant de notre activité.

Réactive, dynamique et à taille humaine, la société PCB Piezotronics propose de nombreuses opportunités de croissance et vous permettra de faire preuve de vos capacités commerciales.

Le Poste

Pour renforcer notre équipe commerciale, nous recrutons un(e) **Ingénieur(e) Technico-Commercial(e)** qui prendra en charge la région **Rhône Alpes et PACA**.

Vous serez en charge de **grands comptes** comme Thales, Alstom ou DGA et aurez pour mission de dynamiser commercialement votre secteur.

A cet effet, vous utiliserez vos compétences techniques et commerciales afin de :

- **Développer et fidéliser** le portefeuille clients.
- Analyser et comprendre les besoins et problématiques de vos clients et leur proposer une solution adaptée.
- Négocier et conclure les contrats de vente.

Profil Recherché

- De formation supérieure (Ingénieur Mécanique/Essai)
- Compétence en mesures de grandeurs physiques et une solide expérience commerciale dans le domaine de l'instrumentation seront vos atouts clés pour ce poste.

Informations complémentaires

- La rémunération sera composée d'un fixe et d'un variable et comprendra une voiture de fonction. Le poste, classifié Cadre, sera basé à Villeurbanne (Rhône).
- Contact : Envoyer un CV à l'adresse job@pcbpiezotronics.fr / site web : www.pcbpiezotronics.fr

