




# Ingénieur technico-commercial / Ingénieure technico...


78 - SARTROUVILLE -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 29 mai 2019 - offre n° 088KJRP

HGL Dynamics France propose un poste de D'ingénieur technico commercial (e) pour commercialiser des systèmes de mesures High Tech dans la vibration acoustique. En charge de la prospection et du suivi des projets avec l'aide du responsable commercial et de l'équipe support, il devra développer le chiffre d'affaire en France et partiellement en Allemagne. Une formation sera assurée sur le produit et le métier. Une évolution au poste de responsable commercial sera à terme possible. Le diplôme n'est pas fondamental, plutôt multi disciplines

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

 35H Horaires normaux

 Salaire : Annuel de 27000.00 Euros à 40000.00 Euros sur 12 mois

## PROFIL SOUHAITÉ

### Expérience

Débutant accepté

### Savoirs et savoir-faire

Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques)

Etablir un contrat de vente

Etablir un devis

Négocier un contrat

Suivre la réalisation d'une prestation technique

### Savoir-être professionnels

Sens de la communication

Persévérance

Réactivité

### Formations

Bac+2 ou équivalent Commerce

Bac+3, Bac+4 ou équivalent Physique

### Langue

Anglais Correct Souhaité

### Permis

B - Véhicule léger Exigé



## INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

- Secteur d'activité : Commerce de gros (commerce interentreprises) de fournitures et équipements divers pour le commerce et les services

## ENTREPRISE

### HGL-DYNAMICS FRANCE

Veillez adresser votre CV et une lettre de motivation en précisant le numéro de l'offre : 088KJRP.

À partir de votre espace personnel :

 Signaler cette offre