

Communiqué de presse



Conseil et Service Informatique



## I-Deal Development accompagne le Groupe Alan Allman Associates dans son rapprochement avec Siderlog Conseil

Nous avons le plaisir de vous annoncer **l'acquisition de la société Siderlog Conseil** (11,5M€ de CA pour 150 personnes), **par le groupe Alan Allman Associates (AAA)**. Le groupe indépendant spécialisé dans le conseil et les services, déboucle ainsi **sa 13<sup>ème</sup> acquisition depuis 2009**. AAA réalise aujourd'hui un **chiffre d'affaires global de l'ordre de 50M€ pour 700 personnes**.

**Créée en 2003** Siderlog est spécialiste du conseil en management des organisations, de projet et en conduite du changement. Cette dernière intervient principalement auprès des grands donneurs d'ordres du secteur bancaire, des assurances, des entreprises de services et des organisations publiques. Avec cinq implantations (Paris, Lyon, Aix en Provence, Niort et Nantes), Siderlog permet à AAA de renforcer sa couverture nationale et de renforcer ses interventions dans l'univers bancaire.

Comme l'explique M. Florent Sainsot, Directeur Général de Siderlog : « l'acquisition de la société par Alan Allman Associates va permettre de **pérenniser la principale force de Siderlog à savoir sa marque**, par un apport de moyens supplémentaires, nous permettant d'atteindre des objectifs ambitieux. De la même façon, l'opération permet à l'écosystème AAA de poursuivre son développement. **Cette opération offre une nouvelle dynamique à Siderlog** tout en assurant une convergence d'intérêt avec AAA ».

Monsieur Sainsot, très satisfait de cette opération, complète : « Compte tenu de toutes les contraintes qui pesaient sur cette opération (personnelles, financières, organisationnelles), I-Deal Development a su gérer les différences de chaque actionnaire. **Grâce à son savoir-faire, I-Deal Development a su instaurer un climat de confiance qui a permis aux dirigeants de Siderlog d'avancer sereinement**. La finalisation de l'opération s'est déroulée dans les meilleures dispositions possibles, avec un maître d'œuvre, I-Deal Development, qui a su faire preuve d'écoute et de patience. Donc bravo car ce n'était pas gagné d'avance, et je sais que vous, Frédéric (Bonan ndr), vous avez été au cœur du processus »

### **A propos d' I-Deal development**

*Avec une forte expérience des **opérations de rapprochement**, I-DEAL DEVELOPMENT se positionne comme un acteur à forte valeur ajoutée dans **l'accompagnement des PME** à des étapes clés de leur développement. Le cabinet intervient dans des structures actionnariales complexes (fonds d'investissement, contextes familiaux,...) autour de deux lignes métier : le **conseil en stratégie opérationnelle**, en intervenant sur le quotidien des sociétés dans leurs problématiques ; et dans tous types d'**opérations de haut de bilan** (cession, acquisition, augmentation de Capital, ...) permettant à l'entreprise de franchir des étapes clés.*

**Conseil Acquéreur** (Groupe Alan Allman Associates) : I-Deal Development (Frédéric Bonan) **Due diligence financière** : Alan Allman Associates International (Karine Arnold, Loup Volpilnière)  
**Juridique** : Alan Allman Associates International (Alexandra Phamasone)



## I-Deal Development advises Alan Allman Associates Group in its acquisition of Siderlog Conseil

We are pleased to announce the **acquisition of Siderlog Conseil** (revenues of € 11.5M, 150 people), **by Alan Allman Associates Group (AAA)**. This Independent group, specialized in consulting services realizes its **13th takeover since 2009**. The Group achieves today a total **revenue of €50M for 700 people**.

**Founded in 2003**, Siderlog is specialized in organizations and projects management consulting. The Company mainly works with key accounts in banking, insurance, services and public organizations sectors. With five locations (Paris, Lyon, Aix en Provence, Niort and Nantes) Siderlog allows AAA to broaden its national coverage and strengthen its interventions in the banking area.

As explained Florent Sainsot, CEO of Siderlog: "the acquisition of our company by Alan Allman Associates will **help Siderlog to sustain our main asset our brand**, by providing additional resources, enabling us to achieve ambitious projects. Simultaneously, the operation allows the AAA's ecosystem to continue its development. **This operation provides a new dynamic to Siderlog** while ensuring a convergence of interest with AAA."

Mr. Sainsot, excited about the opportunity, completes: "Given all the constraints on the operation (personal, financial, organizational), I-Deal Development has been able to manage the differences of culture of each shareholder. **Due to its know-how, I-Deal Development has managed to create a climate of confidence which allowed Siderlog's leaders to advance with serenity**. The final discussions were held in a very positive climate, and I-Deal Development was its best representative. So congratulations because it was not a done-deal, and I know that Frédéric BONAN was at the heart of the process".

### **About I-Deal development**

*With strong experience in **complex equity deals** and **growth ramp up acceleration**, I-DEAL DEVELOPMENT positions itself as a high value-added **investment banker** in supporting **small and mid-cap businesses** during key stages of their development. The company operates in complicated shareholding structures (Investment funds, tensed family contexts...), along two business lines: **operational strategy consulting**, by taking part in daily operational actions in companies; and in different schemes of **equity deals** (selling, acquisition, capital increase ...).*

**Buyer Advisor** (Alan Allman Associates): I-Deal Development (Frédéric Bonan) **Financial Due Diligence**: Allan Allman Associates International (Karine Arnold, Loup Volpilnière)  
**Legal Due Diligence**: Allan Allman Associates International (Alexandra Phamasone)