



I-Deal Development accompagne Franck Deville dans sa levée de Fonds

Nous avons le plaisir de vous annoncer l'augmentation de capital de la société **Franck Deville**, réalisée avec le concours du fonds **M Capital Partners**.

Cette opération permet à l'**entreprise régionale** Franck Deville de se doter les moyens de **poursuivre sa croissance à l'international et en France**.

Fondée en 2007, la société réalise aujourd'hui un chiffre d'affaires de 2.5M€ et emploie 20 personnes dans **les métiers de la pâtisserie** et plus particulièrement la fabrication de **macarons haut de gamme**. La société basée à Roche La Molière et dirigée par Anne et Franck Deville propose ses services à une **clientèle haut de gamme** de professionnels de l'hôtellerie et spécialistes de la distribution sélective en France et à l'international (Europe, Arabie Saoudite, Chine, Amérique du Sud).

Les dirigeants fondateurs conservent une part significativement majoritaire du capital, et souhaite aujourd'hui faire **franchir un cap** à leur entreprise grâce à la mise en œuvre d'un plan de **développement stratégique**, visant particulièrement le **grand export**.

Comme l'exprime les dirigeants de la société Franck Deville : « Les équipes d'I-Deal Development, fortes de leur expérience dans l'univers du food, des réseaux de distribution ainsi que des **stratégies de développement de marque**, ont su présenter à l'entreprise différentes catégories d'investisseurs (Business Angel, privé, Family Office, institutionnel), et garantir les **meilleures conditions** pour les **actionnaires historiques** ».

Avec plus de **14 années** d'existence, **M Capital Partners** a accompagné plus de **67 entreprises** françaises en 2015, se plaçant ainsi à la **première place des investisseurs privés** français les plus actifs.

A propos d' I-Deal development

Avec une forte expérience des **opérations de rapprochement**, I-DEAL DEVELOPMENT se positionne comme un acteur à forte valeur ajoutée dans **l'accompagnement des PME** à des étapes clés de leur développement. Le cabinet intervient dans des structures actionnariales complexes (fonds d'investissement, contextes familiaux,...) autour de deux lignes métier : le **conseil en stratégie opérationnelle**, en intervenant sur le quotidien des sociétés dans leurs problématiques ; et dans tous types d'**opérations de haut de bilan** (cession, acquisition, augmentation de Capital, ...) permettant à l'entreprise de franchir des étapes clés

Conseil Entreprise (Franck Deville) : I-Deal Development (Frédéric Bonan, Nathanaël Blanc)

Conseil Dirigeant (Franck Deville) : Midcentiv (Pierre Blanc)

Conseil Juridique Entreprise (Franck Deville) : Epsilon Avocats (Baptiste Woestelandt)

M Capital Partners: Yohan Derai, Michael Arnaud